

A LEGNAGYOBB HIBA

AMIT A LEGTÖBBEN ELKÖVETNEK
EGY ÚJ PIACNÁL

(És miért nem a munka a megoldás)



Ne maradj le újra!

Bevezető

Van egy mondat, amit szinte mindenki kimondott már egyszer:

„Ez jó volt... csak későn érkeztem.”

És amikor ezt kimondjuk, legtöbbször továbblépünk. Megmagyarázzuk magunknak, hogy „majd jön a következő”, és megyünk tovább.

De nagyon ritkán állunk meg, és tesszük fel az igazi kérdést:

Mi történt valójában?

Nem az történt, hogy nem volt szerencséd.
Nem az történt, hogy nem dolgoztál eleget.

Hanem az, hogy nem láttad tisztán a játék szabályait.

Ez az anyag erről szól. Nem motivációról. Nem inspirációról.

Hanem tisztánlátásról.

1. FEJEZET – Nem a munka a probléma

Gyerekkorunk óta ezt tanuljuk:

„Ha keményen dolgozol, sikeres leszel.”

Ez sok esetben igaz is. De vannak rendszerek, ahol ez egyszerűen nem működik.

Láttál már olyat, aki rengeteget dolgozott, mégsem jutott előre?
És olyat, aki kevesebb munkával mégis gyorsabban haladt?

Ez nem igazságtalanság. Ez struktúra.

Nem az számít, mennyit dolgozol.
Hanem az, hogy hova érkezel.

Ez az a felismerés, ami mindent megváltoztat.

2. FEJEZET – A piacok valódi természete

Minden piac három szakaszon megy keresztül.

Az elején kevesen vannak. Bizonytalan minden.

A növekedésnél felgyorsul minden.

A végén pedig mindenki tud róla.

És itt jön a kulcs:

A legtöbben a végén lépnek be.

Amikor már biztonságosnak tűnik.

Amikor már „bizonyított”.

Csak hogy addigra:

a legjobb helyek már foglaltak.

És ilyenkor mondják: „ez már nem működik”.

Pedig működik.

Csak nem nekik.

3. FEJEZET – A középszint csapdája

Ez a legveszélyesebb hely.

Nem vagy a nullán. De nem is vagy a csúcson.

Van csapatod. Van aktivitás. Van némi jövedelem.

És mégis ott van az érzés:

„ennél többnek kellene lennie”

És mit tesz az ember?

Még többet dolgozik.

De ha a plafon már fölötted van...

akkor a több munka nem hoz áttörést.

4. FEJEZET – Az időzítés szerepe

Az időzítés nem szerencse.

Döntés.

Az elején nehéz. Kevés a bizonyíték. Sok a kérdés.

De van hely.

Később könnyű. Mindenki érti.

De nincs hely.

Ez az a paradoxon, amit kevesen értenek.

5. FEJEZET – Miért nem beszél erről senki?

Mert kényelmetlen.

Sokkal egyszerűbb azt mondani: dolgozz többet.

De van egy pont, ahol:

nem ez a szűk keresztmetszet

Hanem az időzítés és a pozíció.

6. FEJEZET – A valódi kérdés

A legtöbben azt kérdezik:

„Ez működik?”

De ez rossz kérdés.

A helyes kérdés:

„Hol tart a piac, és én hol vagyok benne?”

7. FEJEZET – A saját történetünk

Mi is végigmentünk ezen az úton.

Felépítettünk egy több mint tízezer fős csapatot.

Dolgoztunk. Tanultunk. Mentünk előre.

És mégsem jött az áttörés.

A rendszer már több mint 30 éves volt.

A struktúra kialakult. A helyek foglaltak voltak.

Mi pedig több mint 10 évig dolgoztunk benne.

A végére elfáradtunk.

És majdnem feladtuk az egészet.

Azt hittük, velünk van a gond.

Aztán jött egy új rendszer.

És minden megváltozott.

Kevesebb mint 2 év alatt többet értünk el,
mint az előző 10 évben.

Nem azért, mert többet dolgoztunk.

Hanem mert más volt a pozíció.

Zárás

Ha ez megszólított, van egy következő lépés.

20 perces beszélgetés:

<https://cal.com/bilibok-arpad/20-perces-strategiai-beszelgetes>